

Head of (Institutional) Sales/ Leiter Vertrieb (w/m/d)

Die BLOXXON AG ist ein Anbieter von Lösungen für digitale Vermögenswerte und ein Pionier bei der Verwahrung von Krypto-Assets. Unsere Vision ist es, die Brücke zwischen traditioneller und Krypto-Finanzierung zu schlagen. Wir ermöglichen es Finanzinstituten, Unternehmen und Privatpersonen, auf digitale Assets zuzugreifen, zu investieren und sie bequem zu verwalten. Werde auch du Teil unserer Vision und verändere mit uns das Investieren! Lass uns jedem helfen, in die Krypto-Industrie einzutauchen!

Die Position

Wir suchen eine(n) Head of (Institutional) Sales / Leiter Vertrieb mit einer Hands-on Mentalität und einem ausgeprägten Akquisitionsgeschick sowie einer eigenständigen und dynamischen Arbeitsweise.

Deine Aufgaben:

- Schwerpunkt: Vertrieb des HAIC I Fonds
- Aufbau zusätzlicher Sales Aktivitäten und Repräsentation des Themas Digital Assets / Crypto nach außen am Markt
- Aufbau und Pflege eines Netzwerks zu Vermögensverwaltern, Private Equity Gesellschaften, Debt Fonds, Family Offices und weiteren institutionellen und semi-institutionellen Investoren auch mit internationalem Fokus
- Stärkung der Markenwahrnehmung der Kapilendo Invest AG / Kapilendo Crypto AG
- Unterstützung bei der Weiterentwicklung der Struktur und Ausgestaltung des Produktspektrums auf Basis des Marktfeedbacks

Dein Profil:

- Wirtschaftswissenschaftliches oder vergleichbares Studium oder vergleichbare Ausbildung mit Zusatzqualifikation in der Finanzwirtschaft
- 2-3 Erfahrung im Vertrieb in einer Investmentgesellschaft
- Hands-On Mentalität und viel Drive für das Thema Vertrieb
- Affinität für Krypto / Digital Assets oder Erfahrung im Vertrieb von bspw. Technologiefonds von Vorteil aber kein Muss
- Ausgeprägtes Akquisitionsgeschick und eine eigenverantwortliche und dynamische Arbeitsweise
- Eine schnelle Auffassungsgabe, Belastbarkeit und starke Kommunikationsfähigkeiten
- Gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift

Was wir bieten:

- Freiraum für eigene Ideen und kurze Entscheidungswege
- Abwechslungsreiche, verantwortungsvolle Aufgaben in einem wachstumsstarken Fintech-Unternehmen
- Ein motiviertes und technikaffines Team mit einer starken Unternehmenskultur direkt am Kú'damm in Berlin
- Attraktives Gehalt
- Obstkorb, kostenlose Getränke und richtig guten Kaffee

Bereit für eine neue Aufgabe?

Wir freuen uns deine Bewerbung (inkl. Anschreiben, Lebenslauf, Referenzen sowie Gehaltsvorstellung und möglichem Startdatum) direkt unter jobs@bloxxon.co zu Empfangen.